

El Semanario

CIUDADANOS · IDEOLOGOS · PROFESIONISTAS · EMPRESARIOS · POLÍTICOS

- POLÍTICA
- ECONOMÍA**
- NEGOCIOS
- NUUESTRO PAÍS
- MUNDO
- OCIO Y CULTURA
- DEPORTES
- CIENCIA Y TECNOLOGÍA
- SALUD
- COLABORADORES



ENRIQUE DUSSEL PETERS
Realizó sus estudios de licenciatura y maestría en la Facultad de Ciencias Políticas en la Universidad Libre de Berlín (1989) y es Doctor en Economía por la Universidad de Notre Dame (1996). Desde 1993 trabaja como Profesor de Tiempo Completo y Titular en la División de Estudios de Posgrado de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM).

¿Son reversibles las tensiones E.U.-China?



miércoles 12 de junio de 2019

Buena parte de la discusión en torno a la "guerra comercial" entre Estados Unidos y China pareciera haberse mantenido en el ámbito estrictamente comercial: en julio y agosto de 2018, la Administración Trump impuso unilateralmente aranceles de 25% a 50,000 millones de dólares de importaciones chinas –en un principio de mercancías vinculadas a bienes tecnológicos–; en septiembre otros aranceles de 10% a las importaciones chinas de 200,000 millones de dólares incluyendo computadoras, módems, PCBs y otros, y el 10 de mayo de 2019 elevó el arancel de 10% a 25% a 200,000 millones de dólares y además, amenazó con un arancel del 25% a los restantes 340,000 millones de dólares de importaciones chinas. En todos los casos, China ha respondido con contramedidas, considerando que en 2018 la relación de Estados Unidos con sus importaciones y exportaciones de China fue de 5:1 y, por ende, China cuenta con menor capacidad de responder en el ámbito estrictamente comercial.

Las medidas anteriores, sin embargo, no sólo se mantienen en el ámbito comercial, sino que también han implicado una verdadera persecución de todo un grupo de empresas chinas: desde 2018 la Administración Trump ha impuesto un grupo de controles a las exportaciones estadounidenses –bajo el concepto de la "seguridad nacional"– a empresas como Fujian Jinhua, ZTE y Huawei desde 2018, entre otras, mientras que en el futuro seguramente la lista se ampliará (por ejemplo, Hikvision).



Fotografía: Observador.

Como bien lo analizó el vicepresidente Pence en octubre de 2019 –en una relevante conferencia en el Hudson Institute [que bien vale la pena revisar con detalle](#)–, la rivalidad entre Estados Unidos es entre "sistemas": China no sólo es "desagradecida" ante décadas de apoyo de Estados Unidos, sino que en la actualidad se enfrentan dos sistemas políticos y económicos que compiten en todos los ámbitos, destacando el tecnológico y hasta el militar. Por ende, y desde la perspectiva de Pence, Estados Unidos terminará con las negociaciones con China y buscará una relación mucho más dura en términos de las importaciones de Estados Unidos, las inversiones chinas en Estados Unidos y un uso mucho más estrecho de la legislación estadounidense en contra de China y a ser promovida en terceros países: el "control de las exportaciones", por ejemplo, afecta a todos los productos cuyo valor agregado estadounidense sea superior al 25% del respectivo producto (desde esta perspectiva prácticamente la totalidad de las exportaciones mexicanas pudieran verse afectadas por la legislación estadounidense).

El caso de Huawei es significativo: en la actualidad es una de las empresas (privadas) chinas de mayor relevancia tecnológica en el ámbito de las telecomunicaciones y no cuenta con competencia estadounidense y europea en las más recientes tecnologías como la 5G.

Ya en noviembre de 2018, [China International Capital Corporation Limited](#) (CICC) señaló que China adelantaría significativamente sus planes para sustituir importaciones de semiconductores –planteados en "Made in China 2025"–, siendo que en 2030 las empresas chinas de semiconductores producirían 305,000 millones de dólares o el 80% de la demanda interna vs. 65,000 millones de dólares y 33% en 2016, respectiva y particularmente ante la experiencia con ZTE y Fujian Jinhua ante la prohibición de exportar a China por parte de sus proveedores estadounidenses. Como respuesta a las medidas en contra de los proveedores de Huawei en mayo de 2019, la Administración de Ciberespacio de China circuló un primer borrador para que todas las empresas chinas participantes en proyectos críticos de infraestructura informática, incluyendo proveedores de las telecomunicaciones y servicios financieros, integraran explícitamente evaluaciones de riesgo de seguridad nacional al comprar productos y servicios extranjeros.



Imagen: Conoce China.

Todo lo anterior nos lleva a contemplar elementos que van mucho más allá de la "guerra comercial" en las tensiones entre Estados Unidos y China. Las medidas unilaterales por parte de la Administración Trump, al menos para la cadena de valor de semiconductores, parecieran justificar el programa "Made in China 2025" desde una perspectiva china y catalizar la sustitución de importaciones y creciente independencia tecnológica: [los esfuerzos puntuales en la cadena de valor de semiconductores parecieran más que justificarse](#). Estas medidas, por cierto, incrementarán el déficit comercial de Estados Unidos en el mediano plazo con China.

Dos elementos finales en estas crecientes "tensiones". Primero. Pareciera existir un cierto consenso entre especialistas en torno a que el "punto de inflexión" para Huawei y otras empresas todavía dependientes de proveedores estadounidenses, será en un marco máximo de 2 años, es decir, dependiente de su capacidad de importar suficientes productos de Estados Unidos durante este período y paralelo a la intensificación de la sustitución de proveeduría estadounidense. Segundo, y en un período prácticamente paralelo, las tensiones entre Estados Unidos y China –también con México– arrearán en los siguientes meses y hasta noviembre de 2020 con la culminación de la próxima elección estadounidense; mientras tanto la Administración Trump continuará con medidas para atraer votos y con efectos globales significativos que, por el momento, han impactado su relación con China, México, India y Turquía, entre muchos otros.

Al menos China parece haber obtenido lecciones contundentes de las tensiones actuales con Estados Unidos.

El contenido presentado en este artículo es responsabilidad exclusiva del autor y no necesariamente representa la opinión del grupo editorial de El Semanario Sin Límites.

TU OPINIÓN ES IMPORTANTE

Conectado como Mariana Montell. Desconectarse?

Publicar Comentario

0 comentarios Ordenar por Más antiguos

Agregar un comentario...

Plugin de comentarios de Facebook

Editar

SOBRE ENRIQUE DUSSEL PETERS

Realizó sus estudios de licenciatura y maestría en la Facultad de Ciencias Políticas en la Universidad Libre de Berlín (1989) y es Doctor en Economía por la Universidad de Notre Dame (1996). Desde 1993 trabaja como Profesor de Tiempo Completo y Titular en la División de Estudios de Posgrado de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM), Miembro del Sistema Nacional de Investigadores (SNI), nivel 3. Sus actividades de docencia (desde 1993 incluyen más de 90 cursos a nivel de Licenciatura, Maestría y Doctorado en instituciones nacionales e internacionales y más de 260 participaciones en seminarios nacionales e internacionales). La investigación se ha concentrado en teoría de organización industrial, del desarrollo económico, economía política, así como en torno al desarrollo del sector manufacturero, comercial y regional en América Latina y México. Ha colaborado y coordinado investigaciones y consultorías para la UNAM, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), la Organización Internacional del Trabajo (OIT), la Fundación Ford y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), entre otras instituciones. Distinción Universidad Nacional para Jóvenes Académicos en el área de Investigación (2000) y Docencia (2004) en Ciencias Económico-Administrativas otorgado por la UNAM, Premio de Investigación (2004) otorgado por la Academia Mexicana de Ciencias.

AHORA OBSERVA

- China dice que responderá si Estados Unidos insiste en aumentar la tensión comercial
- La pluma ecléctica La sangre mala
- De Qué Se Trata La era del nuevo proteccionismo y la Revolución Digital

@SÍGUENOS

- #DíaDelPadre | #México, rezagado en permisos de paternidad entre los países de la #OCDE <https://t.co/qqNnkJDPud> 1 hora ago
- Pese a feminicidios, en la Ciudad de México no hay alerta de género <https://t.co/vv1wm2TVbw> 2 horas ago
- Cada vez más mexicanos buscan vivir el sueño canadiense <https://t.co/vJvIOYTXN> 3 horas ago
- #Opinión Era el año 1972, 600 #hombres de raza negra fueron infectados de #sifilis como parte de una #investigación... <https://t.co/1SNMVP59az> 3 horas ago

MÁS SECCIONES

- Titulares
- Empresarios
- Entrevistas
- Reportajes

Prensa Sin Límites

DIRECTORIO

- ¿Quiénes somos?
- Política Editorial
- Aviso Legal
- Información General
- Aviso de Privacidad
- Cartas a la Redacción
- Declaración de Accesibilidad